

cept that the same time series is used twice – once in its original form and once lagged one or more time periods. For New Zealand and Singapore residuals aren't autocorrelated. Germany, Canada and Denmark are autocorrelated because in their economies there must be other coefficients that influence consumption that are more significant than the ones present.

Summing up, it needs to be said that economy today is much more complicated than it used to be a hundred years ago, besides almost all economies are open. That's why the model that worked steadily for United States economy in early XX century cannot be applied to modern world advanced economies. It still can be used for prediction in some cases, but it needs more complexity.

### ОСОБЕННОСТИ ФРИЛАНСА В РОССИИ

Мелешенко А.В.

Новосибирский государственный университет  
экономики и управления, Новосибирск,  
e-mail: ann.meleshenko@mail.ru

Развитие коммуникационных технологий, появление новых профессий, изменение ценностей и интересов человека приводят к тому, что современный работник уже не ищет работу с 9:00 до 18:00 часов с часовым перерывом на обед. Всё более популярными становятся гибкие формы занятости, при которых работник может максимально эффективно трудиться, реализовывать свой трудовой потенциал, получать удовлетворение от работы.

Одной из таких форм занятости является фриланс. Впервые о фрилансе как таковом заговорил Джек Ниллес в 1972 году, когда им было введено понятие «телеработа». Основная идея заключалась в том, что «вовсе не обязательно заставлять сотрудников находиться в офисе весь рабочий день, они вполне могут выполнять свои обязанности и дома. Связь между работниками предлагалось поддерживать при помощи телефона» [2]. Его идея заинтересовала государство и стали предприниматься меры по развитию фриланса. В результате, на сегодняшний день фриланс – достаточно распространенная форма занятости в США и Западной Европе. По одной из оценок, доля трудоспособного населения, занятого фрилансом в США составляет около 8% [5].

Между тем, в России фриланс существует всего около 10 лет, а его стремительное развитие принято связывать с активным использованием Интернета. Первая биржа фриланса в российском Интернете freelance.ru была открыта 14 мая 2005 года [2]. На сегодняшний день, по официальным оценкам Бюро статистики труда, фрилансеры составляют около 1% всех работников России [3]. Однако можно говорить о том, что такая форма занятости становится всё более популярной. Так, например, численность фрилансеров, зарегистрированных на одном из специализированных сайтов free-lance.ru, в 2009 году составляла 350 тысяч человек, к сентябрю 2011 года их число уже приближалось к 1 миллиону и составляло 925 тысяч человек [6]. На рисунке 1 представлена динамика упоминания слова «фриланс» в Яндекс-блогах. Таким образом, можно с уверенностью говорить о повышении интереса к данной форме занятости.

Между тем, в России сложилось множество особенностей фриланса, которые отличают его от фриланса в США и Западной Европе. Прежде всего, это отсутствие определения, что такое фриланс. Так, чаще всего, фриланс рассматривается, как вид самозанятости, реже – как вид надомной работы, как самостоятельная форма занятости и т.д. Между тем, Гуро-

ва М.И. предлагает следующие различия самозанятых и фрилансеров:

- Фрилансеры необязательно оформляют трудовые отношения;
- Фрилансеры ориентированы на количество выполняемой работы, самозанятые – на качество;
- Фрилансеры организуются работодателем, самозанятые – самостоятельно [1].

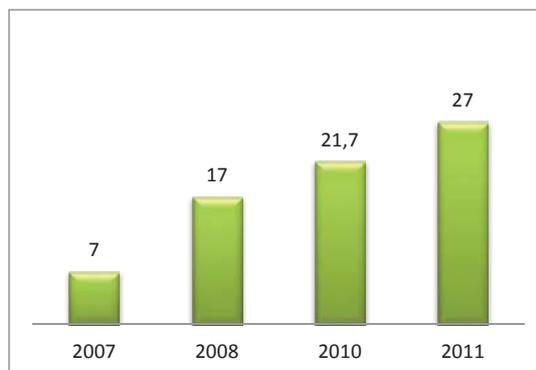


Рис. 1. Динамика упоминания слова «фриланс» в Яндекс-блогах за 2007-2011 гг., тыс.

Очевидно, что отсутствие определения вытекает из следующей особенности российского фриланса – отсутствия законодательства в этой сфере. Отсутствие законодательства осложняет оформление на работу фрилансеров, часто они оформляются по договору гражданско-правового характера, а еще чаще не оформляются вообще. Между тем, осенью 2011 года по поручению Президента РФ были разработаны и предложены поправки в главу 49 ТК РФ «О надомном труде». В частности, в них давалось определение работника, выполняющего работу дистанционно – это лицо, заключившее трудовой договор без определения в нем места работы и выполняющие работу вне производственных помещений работодателя [4].

Кроме того, отсутствие соответствующего законодательства затрудняет регулирование уплаты налогов фрилансерами. Так, если некоторые системы, такие как Webmoney и PayPal берут налог на доходы физических лиц при выводе средств со счета, то фрилансеры, использующие такие системы, как Яндекс-деньги, ОКРАУ, Bitcoin и т.д., не уплачивают налоги вообще [3]. Отсюда, можно говорить об интенсивном развитии теневой экономики.

Еще одной отличительной особенностью является относительная ограниченность круга профессий для фрилансеров. В основном, эти профессии связаны с работой в Интернете. Наиболее распространенные профессии и распределение фрилансеров по полу представлены на рисунке 2.

Таким образом, можно говорить о том, что на данный момент возможности для фриланса сфокусированы в большей степени в технической сфере и более доступны для мужчин. Между тем, в США и Западной Европе возможности для работы фрилансером гораздо шире и включают множество профессий, не требующих постоянного нахождения в офисе (бизнес-тренеры, журналисты, экономисты, бухгалтера и т.д.).

Следующей существенной особенностью российского фриланса является то, что у большинства населения он ассоциируется не с работой, а с подработкой. Так, «чистых» фрилансеров по статистике всего 22% [6]. Между тем, 75% фрилансеров моложе 30 лет [2]. Таким образом, можно говорить о том, что фриланс для россиян – это способ подработки, начала ка-

рыеры и т.д. Основную долю фрилансеров составляют студенты, молодые мамы, домохозяйки, подрабатывающие сотрудники других компаний. Распределение ответов фрилансеров, по данным опроса компании Headhunter, о планах на будущее представлено на рисунке 3.

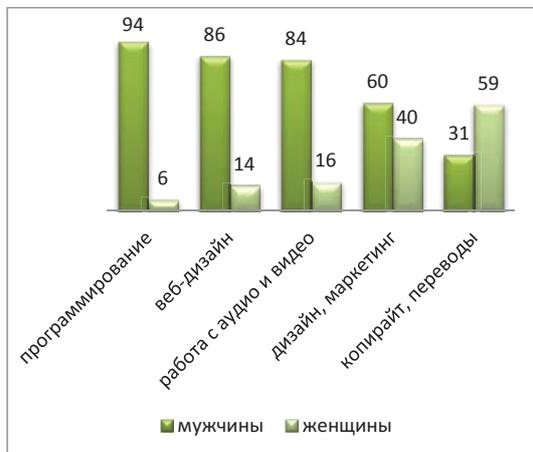


Рис. 2. Наиболее распространенные профессии и распределение фрилансеров по полу, %

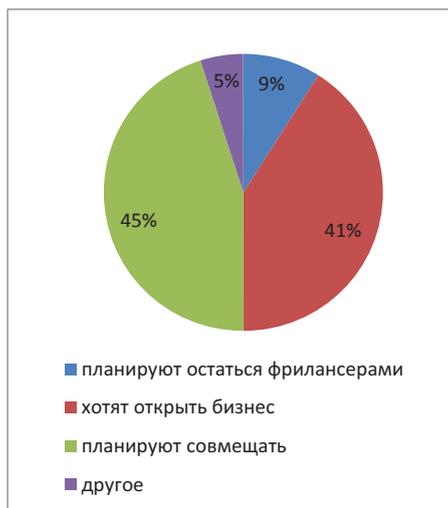


Рис. 3. Распределение ответов фрилансеров о планах на будущее, %

Подводя итоги, можно говорить о том, что для россиян фриланс означает не совсем то, что принято в остальном мире. Фриланс – это возможность заработать дополнительные деньги, выполняя много работы не очень высокого качества. Отсутствие законодательной базы при этом стимулирует теневую занятость. Между тем, фриланс может существенно снизить издержки работодателя, повысить производительность труда и удовлетворенность трудом работника и т.д. Таким образом, можно говорить о том, что России необходимы кардинальные изменения на законодательном уровне для эффективного развития фриланса.

#### Список литературы

1. Гурова М.И. Феномен «фриланс» в социально-профессиональной структуре современной России // Теория и практика общественного развития. – 2012. – №6. – С. 79-83.
2. Как, когда и где появился фриланс [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.seoded.ru/istoriya/internet-history/freelance.html>
3. Как платить налоги с фриланса и нужно ли это делать [Электронный ресурс]. – URL: [http://freedvice.ru/view\\_advice.php?id=213](http://freedvice.ru/view_advice.php?id=213)

4. Сорокина А.Н. Современные подходы к определению понятия «фриланс» и его классификации // Проблемы современной экономики. – 2013. – №11. – С. 16-20.

5. Фриланс по-русски: что мешает россиянам уйти на вольные хлеба [Электронный ресурс]. – URL: <http://top.rbc.ru/economics/24/08/2011/611970.shtml>

6. Чаплашкин Н.В. Современное состояние фриланса в России и его перспективы // Научные проблемы гуманитарных исследований. – 2012. – №4. – С. 211-216.

#### ХЕДЖИРОВАНИЕ РИСКОВ ИНВЕСТИРОВАНИЯ В ЦЕННЫЕ БУМАГИ

Мельникова Л.Ф., Митюков Н.С., Козлов О.Л.

Вологодский филиал Международной академии  
бизнеса и новых технологий, Вологда,  
e-mail: [naikich1993@mail.ru](mailto:naikich1993@mail.ru)

Хеджирование – это открытие сделок на одном рынке для компенсации воздействия ценовых рисков равной, но противоположной позиции на другом рынке. Обычно хеджирование осуществляется с целью страхования и оптимизации рисков изменения цен базового актива путем заключения сделок на срочных рынках.

Наиболее часто встречающийся вид хеджирования – хеджирование фьючерсными контрактами. Механизм такого хеджирования заключается в балансировании обязательств на рынке ценных бумаг и противоположных по направлению на фьючерсном рынке. Рассмотрим механизм хеджирования риска вложения в акции обыкновенные ОАО «Сбербанк» с помощью непокрытого фьючерсного контракта на этот базовый актив. В этом случае не пригодна схема прямого простого хеджирования, когда требуется только застраховать колебание цены. Инвестирование предполагает обязательное получение дохода.

В 2008 году произошел самый крупный спад цены, за которым последовала длительная коррекция, продолжающаяся до настоящего времени. Как видно из рисунка, на протяжении всего анализируемого нами периода цена на базовый актив претерпевала многочисленные спады и подъемы в попытках преодолеть ранее достигнутый ею максимум.

Анализ доходности данного актива и риска вложений в него за период с 04.06.2007 по 31.12.2010 проведен нами по авторской методике Л.Ф. Мельниковой, представленной в работах [1; 2]. Полученные результаты показали, что среднегодовая доходность акций компании составляла 92,11%, при этом риск составлял 72,44%, т.е. вероятность отрицательной доходности инвестирования в акции хоть и отсутствовала, но высокое значение коэффициента вариации характеризует данную ценную бумагу как довольно рискованную для инвестора.

Визуальный сравнительный анализ графиков базового актива и фьючерсного контракта на него показал, что изменения цены производного инструмента в целом повторяют изменения цены базового актива. Тем не менее, имеется небольшая разница (спрэд). Объясняется это тем, что цена фьючерсного контракта является ценой «будущей», то есть прогнозируемой ценой акций на будущий период. При недельном периоде спрэд практически незаметен и проявляется только на годовых показателях. Такое сходство графиков дает отличную возможность для хеджирования. При хеджировании заключаются обратные операции, и так как движения цен базового актива и фьючерсного контракта практически совпадают, хеджирование позволит снизить возможные риски до минимума, а при благоприятном изменении цен, спрэд еще позволит получить дополнительный доход.