

- 1) улучшить экологическую обстановку и качество окружающей среды;
- 2) создание инновационной и конкурентоспособной экономики в регионе;
- 3) создание и внедрение системы эффективного государственного управления;
- 4) повышение качества и доступности медицинской помощи, лекарственного обеспечения населения;
- 5) повышение бюджетного потенциала области за счет роста собственной доходной базы консолидированного бюджета и эффективного осуществления бюджетных расходов.

Список литературы

1. Постановление администрации Липецкой области [Электронный ресурс] от 11 октября 2013 г. № 458 Об утверждении государственной программы Липецкой области «Обеспечение инвестиционной привлекательности Липецкой области» // Консультант Плюс онлайн. Режим доступа: <http://base.consultant.ru/regbase/cgi/online.cgi?req=doc;base=RLAW220;n=66269>.
2. «Единая межведомственная система информационно-статистическая система» [Электронный ресурс] : - Информация о лесах Российской Федерации. Площадь земель, на которых расположены леса. – Режим доступа: <http://www.fedstat.ru/indicator/data.do>.
3. Зиновьева И.С. Оценка использования ресурсного потенциала лесов на территории Воронежской области [Текст] // Региональная экономика: теория и практика. 2012. № 10(241)-март. С.24-30.
4. Миско К.М. Ресурсный потенциал региона (теоретические и методологические аспекты исследования) [Текст]: учеб. пособие / К.М. Миско. М.: Наука, 2012. 94 с.
5. Ресурсный потенциал региона [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://bargu.by/1777-resursnyy-potencial-regiona.html>.
6. Свободин В.А. Вопросы определения и эффективности производственного потенциала [Текст] // АПК: экономика, управление. 2011. № 3. С. 27-30.
7. Федеральный информационный портал «Новости Федерации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.regions.ru/>

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ВОРОНЕЖСКОГО КОНЦЕРНА ОАО «СОЗВЕЗДИЕ» В ПЕРИОД ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ

Еременко Н.Э., Зиновьева И.С.

*Воронежская государственная лесотехническая академия,
Воронеж, Россия, nickita9@mail.ru*

Как известно, третий пакет санкций в отношении Российской экономики затронул ключевые отрасли промышленности, в числе которых оказалась военная промышленность. В Воронеже прямые санкции пока касаются только предприятий оборонного концерна «Созвездие», в том числе ОАО «Электросигнал», в котором «Созвездию» принадлежит блокирующий пакет (25%) акций. Но основным «клиентом» объединения остаются российские вооруженные силы, а основным продуктом – собственные оригинальные разработки. В ноябре 2014 года «Созвездие» представило комплекс радиорелейной связи Р-430, который, возможно, «станет базовым комплектом аппаратуры цифровой помехозащищенной радиорелейной связи для всех видов Вооруженных сил и силовых структур Российской Федерации».

Особого отрицательного влияния на предприятие санкции оказать не смогли, так Воронежский концерн «Созвездие», находясь под их влиянием, собирается упрочить объемы экспорта путем освоения новых рынков.

Концерн «Созвездие», производящий системы управления, связи и радиоэлектронной борьбы (РЭБ), планирует более чем втрое увеличить экспорт продукции к 2020 г.[1].

В текущем периоде планируется увеличить выручку от экспорта с 1,3 млрд. рублей до 5 млрд. руб., за счет расширения рынков сбыта в развивающихся странах, а также создания совместных предприятий в странах СНГ. Однако реализовать намеченные планы в условиях санкций будет весьма непросто.

В апреле 2014 года глава Объединенной приборостроительной корпорации (ОБПК, структура «Ростеха») Александр Якунин заявил, что необходимо увеличить экспорт компаний входящих в её структуру. По его словам необходимо увеличить долю до 30% к 2020г., с нынешних 12,8% в основном за счет радиоэлектронного комплекса.

На ключевом предприятии ОБПК, ОАО Концерн «Созвездие», уже заявили о намерении значительно увеличить экспортную долю в общем объеме продукции и «выйти на новые рынки сбыта. Выпуск изделий будет осуществляться в том числе совместно с иностранными партнерами – как за рубежом, так и на территории России. Речь идет о возможном создании в странах СНГ совместных предприятий, ориентированных на производство средств радиосвязи и управления для нужд местных силовых структур, а также для поставки на новые рынки – прежде всего в развивающиеся страны. На сегодняшний день подписаны протоколы о намерениях с предприятиями Беларуси и Казахстана. Идут переговоры по определению возможных форм сотрудничества

В настоящее время ассортимент экспорта продукции ОАО «Созвездия» состоит из 89 изделий военного, гражданского и двойного назначения. Они поставляются более чем в 20 стран. Наибольшим экспортным потенциалом обладают средства связи и управления для тактических военных формирований, а также средства РЭБ. Основными каналами продвижения продукции за рубеж в «Созвездии» называются сотрудничество с ОАО «Рособоронэкспорт», ОАО «ВОРОНЕЖ «Машприборинторг», а также с головными предприятиями-изготовителями бронетанковой техники, ракетно-артиллерийского вооружения и зенитно-ракетных комплексов. Кроме того, предполагается сотрудничество в рамках межправительственных соглашений со странами СНГ, а также «самостоятельное участие» в международных тендерах по поставке продукции гражданского назначения [2].

ОАО Концерн «Созвездие» выпускает системы управления и связи для тактического, оперативного и стратегического звеньев, ПВО и ПРО, а также средства РЭБ и спецтехнику. 100% акций концерна принадлежат государству, сейчас они передаются из Росимущества «Ростеху» (завершить передачу планируется к середине 2015 г.). Концерн работает по 27 проектам в рамках федеральных целевых программ, объем финансирования по которым в 2013 году составил 3,6 млрд руб. По собственным данным компании, выручка за прошлый год составила 13,62 млрд руб. (при 10,02 млрд руб. в 2012 г.), ЕBITDA – 2,25 млрд руб. (1,44 млрд руб. годом ранее), чистая прибыль – 797,1 млн руб. (585,8 млн руб. в 2012 г.)

Заявленным планам по увеличению роста экспорта продукции «Созвездия» может помешать ряд факторов. Во первых: неясно качество продукции «Созвездия» – работы по единой системе управления тактического звена сильно затянулись, а эффективность наземных систем РЭБ (радио-электронная борьба) в бою еще никто не проверял. Во вторых: Интеграция в ОБПК происходит именно потому, что «Созвездие» и «Вега» не оправдали оказанного доверия. В третьих: Не в пользу концерна говорит и введение санкций, и его сильная зависимость от зарубежных комплектующих. Тому же Ирану будет выгоднее самому сделать системы связи, к примеру, из китайских комплектующих, чем закупать готовые системы с теми же комплектующими из России

Однако руководство концерна абсолютно спокойно относится к введенным санкциям в отношении концерна, ведь оборонное предприятие не поставля-

ет продукцию и не осуществляет экономическую деятельность в США. Компания не имеет активов на территории США и не зависит от американских поставщиков. Более того, объяснить чем так насилило штатам наше предприятие объяснить затруднились. Впрочем, многие американские решения последнего времени вообще трудно объяснить с точки зрения элементарной логики [5].

Такие предприятия как концерн ОАО «Созвездие» являются не только частями отраслей региональных экономик, но и способствуют росту ВВП всей страны. Ведь Россия – это не только поставщик энергетических ресурсов на внешний рынок, наша страна является одной из ведущих держав по производству и продаже оборонно-промышленного комплекса во всем мире.

Благодаря взвешенным, твердым и четким решениям со стороны не только нашего правительства, но и руководства концерна «Созвездие», предприятие в период санкций смогло не просто сохранить свои объемы производства, но и утроить их, что в первую очередь будет спасать бюджет нашего региона, а также сохранить рабочие места сотрудников в период кризиса.

Список литературы

1. Новостной портал Воронежской области, тема: «Влияние запада на промышленность воронежской области» [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://www.vnzvrn.ru/press-tsentr/smi-o-nas/vliyanie-sanktsiy-zapada-na-promyshlennost-voronezhskoy-oblasti/>
2. Новости 24 онлайн: «Последствия санкций в Отношении РФ». [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://www.bfm.ru/news/269115>
3. Новости: «Воронежский концерн «Созвездие» увеличит объем экспорта в декабре 2014 году [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://www.russianelectronics.ru/leader-r/news/>
4. Новости региона 36 «Западные санкции и их влияние на экспорт Воронежской области». [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://36on.ru/business/economy/50039-vliyanie-sanktsiy-zapada-na-promyshlennost-voronezhskoy-oblasti>.
5. Официальный сайт концерна ОАО «Созвездие» [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://www.sozvezdie.su/>

ВЛИЯНИЕ ЗАПАДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ НА ЭКОНОМИКУ КАЛИНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ

Жабина А.И., Зиновьева И.С.

*Воронежская государственная лесотехническая академия,
Воронеж, Россия, masya.th@rambler.ru*

Весной 2014 года США, Евросоюз, Австралия, Новая Зеландия и Канада ввели в действие первый пакет санкций в отношении России в связи с присоединением Крыма. Эти меры предусматривали замораживание активов и введение визовых ограничений для лиц и организаций, включенных в специальные списки, а также на деловые отношения с этими лицами и организациями, также были свернуты контакты и сотрудничество с РФ и российскими организациями в различных сферах.

В середине лета ЕС и США в связи с событиями на Украине перешли к мерам против секторов российской экономики. В ответ Россия ограничила импорт продовольственных товаров (эмбарго) из стран, которые ввели в отношении нее санкции: США, государств ЕС, Канады, Австралии и Норвегии.

Наиболее существенно это повлияло на экономику Калининградской области. Так сложилось, что Калининградская область расположена в Европе и географически отделена от основной территории России. Она граничит с Польшей и Литвой, эти страны входят в Европейский союз и являются членами НАТО.

При возникновении конфликта, Калининградская область оказывается полностью окружена «врагами» со стороны суши. Калининградская область в силу своего специфического географического положения – в окружении государств Евросоюза – может довольно существенно пострадать от санкций.

Среди российских регионов Калининградская область выделяется значительной долей европейского импорта, в особенности сельхозпродукции [6].

По словам заместителя председателя регионального правительства Константина Сулова, на страны, поставка продуктов из которых была запрещена, приходилось 34% от общего объема ввозимого на территорию региона продовольствия.

Во-первых, в магазинах и на рынках заметно сократился ассортимент товаров, во-вторых, медленно, но верно цены поползли вверх. Особенно сильно подорожало мясо. По официальным данным, стоимость свинины по сравнению с концом прошлого года выросла почти на 50%.

Что касается овощей и фруктов, то недостатка в них не наблюдается. Однако привыкшие к качественным товарам из Европы калининградцы до сих пор с удивлением смотрят на выложенные в супермаркетах зеленые помидоры и сморщенные баклажаны из «большой России» [1].

Также заметно подорожала и рыба – в частности, семга, которую раньше привозили из Норвегии. Теперь она вместо 350 рублей за килограмм стоит 600-700.

Испанские персики и нектарины заменила продукция из Сербии и Македонии, но далеко не всем она пришлась по вкусу. Качество, утверждают покупатели, совсем не то.

В Калининградской области многие связанные с «антисанкциями» проблемы сглаживаются близостью границы. Имея шенгенскую визу или так называемую карточку малого приграничного передвижения, которая дает право без визы посещать близлежащие районы Польши, можно за несколько часов съездить и купить запрещенные к ввозу в Россию товары или хотя бы вдоволь поесть их.

В начале ноября наплыв желающих посетить Польшу был настолько велик, что на погранпереходах образовались огромные очереди. Некоторым пришлось стоять на границе почти сутки.

После введения эмбарго в регионе перерабатывающей промышленности не хватает сырья, в результате некоторые предприятия очень серьезно уменьшили объемы производства. Остро стоит проблема для рыбопереработчиков, ориентированных на норвежское сырье. Мясоперерабатывающим компаниям также сложно оперативно перестроиться.

Предприятия не могут ввезти уже оплаченное сырье – очевидно, что эти десятки и сотни тысяч долларов окажутся прямыми убытками. Смена поставщиков тоже увеличивает финансовую нагрузку – новые партнеры не идут на отсрочки платежей и хотят предоплату. Еще один аспект – Белоруссия, которая является альтернативным поставщиком сырья, сама ориентирована на переработку [3].

В августе Калининградская область и Белоруссия договорились о наращивании сотрудничества, в том числе, в решении вопроса о замещении импорта продуктов из европейских стран, на который введено эмбарго.

Президент Белоруссии Лукашенко А.Г. пообещал помощь Калининградской области в подготовке к чемпионату мира по футболу 2018 года. Он также предложил закупить белорусские товары и услуги (в т.ч. продовольствие), пообещав содействие в мелиорации, АПК и других сферах совместной деятельности. По мнению президента Белоруссии Лукашенко А.Г. без мелиорации в Калининградской области никакого сельского хозяйства быть не может.

Внедряя санкции, страны Европейского союза предполагали понести незначительные потери. Однако эмбарго, которое ввела Россия в ответ на санкции довольно заметно ударила и по их экономике. От российско-