

4. Здравомыслов Б.В. Уголовное право РФ. Общая часть: Учебник/ Б.В. Здравомыслов. – М.: Юристъ, 2011. – 480 с.
5. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации/ Под ред. Лебедева В.М. – М.: Юрайт-М, 2011. – 455 с.
6. Криминогенная ситуация в России / Под общ. ред. А.И. Гурова. – М.: ВНИИ МВД России, 2013. – 287 с.
7. Учебник уголовного права. Общая часть / под ред. В.Н. Кудрявцева, А.В. Наумова. – М.: изд. во СПАРК, 2009. – 403 с.
8. Смирнова Н.Н. Уголовное право: Учебник/ Н.Н. Смирнова. – СПб.: Издательство Михайлова В.А., 2009 – 675 с.
9. Карпец И.И. Преступность: иллюзии и реальность / И.И. Карпец. – М.: Российское право, 2012. – 432 с.

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ВНЕШНЕТОРГОВОГО ПРЕДПРИЯТИЯ (НА ПРИМЕРЕ ООО «ТЕХЦЕНТР СУМОТОРИ» (Г. АРТЕМ))

Нехай А.А.

*Владивостокский государственный
университет экономики и сервиса, Владивосток,
e-mail: Sasha_01101993@mail.ru*

С 1986 года в Российской Федерации была проведена реформа внешнеэкономической деятельности, вследствие чего компании получили право самостоятельного выхода на внешний рынок. На уровне предприятий стали возникать вопросы, связанные с организацией внешнеэкономической деятельности, включая производство товаров и услуг на экспорт, реализацию и обслуживание.

Самостоятельный выход на внешний рынок стал мощным стимулом для повышения конкурентоспособности отечественной продукции, изучения конъюнктуры мирового рынка, применения наиболее рациональных форм реализации и обслуживания.

Для нахождения оптимальных решений в данной области предприятиям необходимо оперативно проводить оценку эффективности внешнеэкономических операций, выявлять факторы, влияющие на конечный финансовый результат.

Однако вопросы правильной организации этой деятельности несомненно очень сложны и требуют глубокого изучения. Этим определяется актуальность темы данной работы.

Практическая значимость исследования состоит в том, что проводится анализ эффективности хозяйственной внешнеэкономической деятельности не только теоретически, но и на примере реально функционирующего предприятия – ООО «Техцентр Сумотори», которое ведет свою деятельность в области производства грузовых автомобилей марки «HINO», ремонт и техническое обслуживание грузовых автомобилей марки «Вольво» и «HINO», розничной и оптовой продажи импортных запасных частей.

Степень разработанности темы в научной литературе. Вопросы, связанные с учетом и анализом эффективности экспортно-импортных операций нашли очень широкое отражение в научной литературе. В настоящей работе использовались лишь некоторые из них. Учет экспортно-импортных операций широко представлен в учебниках, монографиях и статьях следующих авторов: Б. Смитенко, О. Тимошенко, О. Воронкова, Н. Гофман, Ю. Грачев, О. Дяттерева, и пр. Значительная часть теоретических знаний в области методологии анализа хозяйственной деятельности была основана на работах А.Д. Шеремета, Т.Б. Бердниковой, А.А. Канке, В.В. Ковалева, Н.В. Войтовского, А.И. Алексеевой. Нормативно-правовая база указанных в названии работы проблем нашла свое отражение в ряде законодательных и нормативных документов Российской Федерации. В первую очередь интерес представляют федеральные законы в области внешнеэкономической деятельности, наиболее значимый из которых ФЗ

164 «Об основах государственного регулирования внешнеэкономической деятельности».

Целью работы является проведение анализа внешнеэкономических операций предприятия.

Для достижения указанной цели были поставлены следующие задачи:

- ознакомиться с теоретическими основами внешнеэкономической деятельности: дать определение вида деятельности, изучить ее сущность и предмет, методы регулирования, которые применяются в настоящее время в Российской Федерации;
- изучить существующие методы анализа экспортно-импортных операций для выявления факторов, влияющих на их эффективность;
- применить изученные методы анализа внешнеэкономической деятельности на данных существующего предприятия для определения ее эффективности на внешнем рынке;
- рассмотреть возможные пути повышения эффективности внешнеэкономической деятельности на данном предприятии.

Объектом исследования выступает ООО «Техцентр Сумотори» (г. Артем), а предметом исследования – результаты внешнеэкономической деятельности данного предприятия.

Экономическое сотрудничество предприятий России с зарубежными фирмами развивается достаточно интенсивно и успешно. В прошедшее десятилетие либерализация внешнеэкономической деятельности получила законодательное подкрепление и приняла вполне цивилизованные формы.

Российские предприятия поставляют свою продукцию на мировой рынок, размещают ценные бумаги на международных фондовых биржах. Результатом этого являются валютные поступления и привлечение иностранных инвестиций в экономику страны, что позволяет ей динамично развиваться на уровне современных требований.

Одним из таких предприятий, которое осуществляет экспорт товаров за рубеж и импортирует товары для перепродажи на внутреннем рынке и для собственного производства – является ООО «Техцентр Сумотори». Данная компания является официальным дилером HINO MOTORS в России и строительной техники JCB. С 2006 года компания занимается производством грузовых автомобилей и их продажей на Дальнем Востоке. В компании представлен целый спектр строительной техники и запасных частей к ней.

В связи с высокой конкуренцией на данном рынке для компании первоочередной задачей стоит оперативный анализ внешнеэкономических операций с расчетом показателей эффективности и факторов, влияющих на финансовый результат от данных сделок.

В первой главе данной курсовой работы были изучены теоретические основы внешнеэкономической деятельности: даны определение вида деятельности, изучены ее сущность и предмет, методы регулирования, которые применяются в настоящее время в Российской Федерации. Были изучены существующие методы анализа экспортно-импортных операций для выявления факторов, влияющих на их эффективность.

Во второй главе были применены изученные методы анализа внешнеэкономической деятельности на данных компании ООО «Техцентр Сумотори» для определения ее эффективности на внешнем рынке. Анализ экспортных сделок показал, что компании более выгодно работать на отечественном рынке, или же на международном, если контракты будут в российской валюте. Так как, даже продавая на экспорт по более высокой цене (из-за отсутствия конкурен-

тов) в результате компания получит доходность менее привлекательную, чем если бы она работала на отечественном рынке. В результате проведенного анализа импортных товаров для перепродажи на внутреннем рынке был выявлен более выгодный поставщик строительной техники, которым оказался JSB. Другие направления по поставке аналогичной строительной техники были приостановлены.

В третьей главе данной работы были рассмотрены возможные пути повышения эффективности внешнеэкономической деятельности существующие и применяющиеся на рынке. Были рассмотрены пути, которые сегодня применяет компания ООО «Техцентр Сумотори».

Список литературы

1. Об основах государственного регулирования внешнеэкономической деятельности: Федеральный закон от 8 декабря 2003 г. № 164-ФЗ // Справочно-правовая система «Гарант».
2. Об экспортном контроле: Федеральный закон от 18 июля 1999 г. № 183-ФЗ (ред. От 18.07.2005 г.) // Справочно-правовая система «Гарант».
3. О либерализации внешнеэкономической деятельности на территории Российской Федерации. Указ Президента РФ от 23.12.2000 № 2061 // Справочно-правовая система «Гарант».
4. О федеральной программе развития экспорта. Закон РФ; Постановление Правительства РФ от 08.02.1996 г. № 123// Справочно-правовая система «Гарант».
5. Бердникова Т.Б. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия. – М.: Инфра – М, 2001 г.
6. Бухгалтерский учет, налогообложение и анализ внешнеэкономической деятельности организации: учеб. пособие / Г.Ф. Сысоева, И.П. Малещкая. – СПб.: Изд-во СПбГЭУ, 2013 – 235 с.
7. Внешнеэкономическая деятельность / Под ред. Б. Смитиенко, В. Поспелов. – М.: Академия – 2011. – 384 с.
8. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: Учеб. пособие / О.П. Тимошенко. – Новосибирск: НГАСУ, 2002. – 84 с.
9. Воронкова О.Н. Внешнеэкономическая деятельность: Учеб. пособие / О.Н. Воронкова, Е.П. Пузакова – М.: Экономист, 2008. – 321 с.
10. Гофман Н.Ф., Маховикова Г.А. Основы внешнеэкономической деятельности. – СПб.: Питер, 2001.
11. Грачев Ю.Н. Практика внешнеэкономической деятельности (рекомендации отечественным предпринимателям) / Ю.Н. Грачев, Ю.Н. Плотноков – М.: АО Бизнес-школа «Интел-синтез», 1994 – 233 с.
12. Дяттерева О.И. Внешнеэкономическая деятельность: Учеб. пособие / О.И. Дяттерева, Т.Н. Полянова, С.В. Саркисов. – М.: Дело, 2008. – 424 с.
13. Канке А.А., Кошечкина И.П. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия. – М.: Форум-Инфра, 2005.

АНАЛИЗ ДОХОДОВ КОНСОЛИДИРОВАННОГО БЮДЖЕТА НА ДУШУ НАСЕЛЕНИЯ В ДАЛЬНЕВОСТОЧНОМ ФЕДЕРАЛЬНОМ ОКРУГЕ

Пак Е.В.

Владивостокский государственный университет экономики и сервиса, Владивосток, e-mail: kate950106@mail.ru

Дальневосточный федеральный округ за счет своего удаленного территориального положения характеризуется неравномерностью экономического развития входящих в него субъектов. Это обуславливает как неравенство в социальных, так и бюджетных показателях регионов. В этой связи важным представляется анализ и сопоставление индикаторов, отражающих современное экономическое положение субъектов Дальневосточного федерального округа (здесь и далее – ДФО).

Наиболее информативным показателем, по нашему мнению, является объем доходов консолидированного бюджета на одного жителя, который рассчитывается путем деления суммы доходов консолидированного бюджета на среднегодовую численность населения в субъекте ДФО. Данный показатель отражает уровень обеспеченности региона финансовыми ресурсами, что характеризует возможности администрации для развития региона и сохранения его социальной стабильности[1]. При его интерпретации необходимо учитывать фактор числителя (дохода консолидированного бюджета региона) и знаменателя, отражающего динамику численности населения.

Динамика доходов консолидированного бюджета на душу населения с 2007 по 2012 гг. представлена на рис. 1. Безусловным лидером по доходам на душу населения за анализируемый период является Чукотский автономный округ, доля доходов которого возросла на 117% к концу анализируемого периода, однако данное лидирующее положение обусловлено наименьшей численностью населения. Приморский край из года в год занимает последнее место среди субъектов ДФО за счёт фактора знаменателя: доходы консолидированного бюджета у него находятся на 2 месте по всему ДФО.

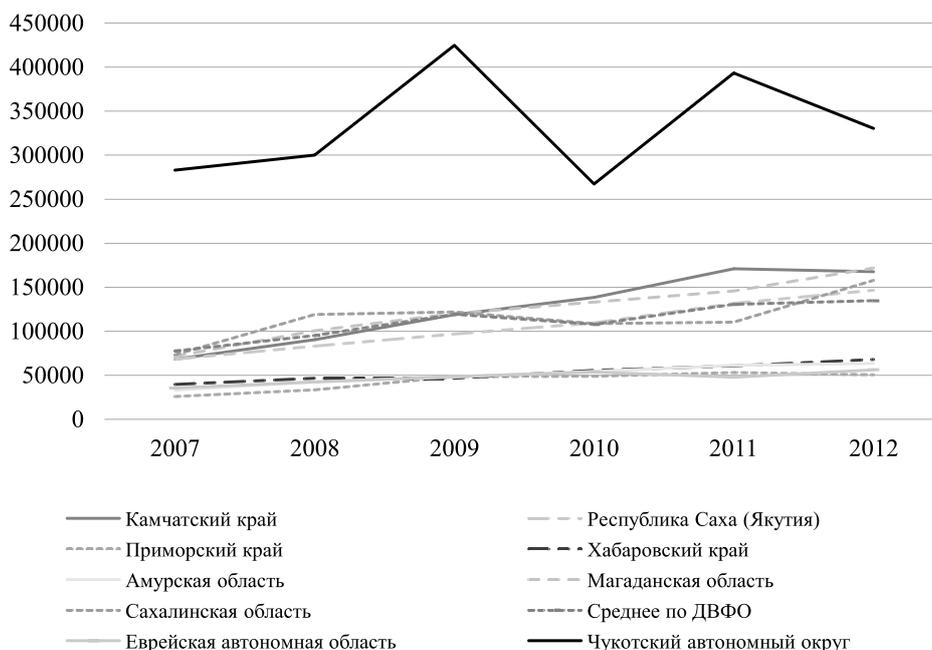


Рис. 1. Динамика доходов консолидированного бюджета на душу населения в ДФО с 2007–2012 гг.