

экономического пространства, действия правил ответственного подхода к исполнению взаимных обязательств. При этом валютные операции являются основной формой международных расчетов, используются при инвестировании и кредитовании. От стабильности валютного законодательства, его адекватности социально-экономической ситуации, а также от надлежащей практики его применения во многом зависит доходность государственного бюджета, предотвращение роста внешних и внутренних долгов, надежность отечественной банковской системы [1].

Валютное законодательство представляет собой первый структурный элемент механизма валютного регулирования, и именно оно выполняет регулятивную функцию в этом механизме. Валютное законодательство РФ в настоящее время представляет собой крайне неоднородный нормативный комплекс и не имеет кодифицированного правового акта. Оно является обособленной областью законодательства Российской Федерации, ориентированной на несколько отраслей права, о чем свидетельствует классификатор правовых актов.

Основным нормативным документом является Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле», сферы действия и регулируемые отношения которого, принято объединять в три основные группы: 1) отношения в сфере валютного регулирования; 2) отношения в сфере валютного контроля; 3) отношения в сфере валютного обращения [2]. Согласно ст. 25 Закона № 173-ФЗ за нарушения положений актов валютного законодательства РФ предусмотрены 3 вида ответственности: гражданско-правовая, административная и уголовная.

Гражданско-правовая ответственность, субъектами которой являются резиденты и нерезиденты РФ, наступает вследствие признания сделки недействительной. Согласно ст. 169 ГК РФ при недействительности сделки каждая из сторон обязана возратить другой все полученное по сделке, будь то в натуральном или денежном выражении [3].

Что касается административной ответственности, то субъектами выступают юридические лица и индивидуальные предприниматели, являющиеся резидентами РФ. Часть 1 ст. 15.25 Кодекса РФ «Об административных правонарушениях» № 195-ФЗ от 30.12.2001 г. содержит нарушения, связанные с осуществлением резидентом незаконных операций, запрещенных валютным законодательством РФ или осуществленных с нарушением такового. Часть 2 ст. 15.25 КоАП предусматривает следующие виды нарушений: представление резидентом в налоговый орган с нарушением установленного срока и (или) не по установленной форме уведомления об открытии (закрытии) счета (вклада) или об изменении реквизитов счета в банке, расположенном за пределами территории РФ, а также непредставление такого уведомления в налоговый орган. В целях предупреждения подобных нарушений резиденту следует уведомить налоговый орган не позднее 1 месяца со дня открытия счёта. В частях 4–5 ст. 15.25. КоАП содержатся нарушения касательно невыполнения резидентом в установленный внешнеторговым договором срок обязанности по получению на свои банковские счета в уполномоченных банках иностранной валюты или валюты РФ, причитающихся ему за переданные нерезидентам товары и выполненные для нерезидентов работы. Часть 6 ст. 15.25 КоАП предусматривает ответственность за несоблюдение резидентом установленного правил оформления и порядка предоставления документов валютного контроля.

Уголовную ответственность за нарушения валютного законодательства может понести руководитель организации. Уголовная ответственность предусмотрена ст. 193 «Уклонение от исполнения обязанностей по репатриации иностранной валюты или валюты РФ», а также ст. 193.1 «Совершение валютных операций по переводу иностранной валюты или валюты РФ на счета резидентов с использованием подложных документов» Уголовного кодекса РФ.

Валютный контроль, является одним из методов валютного регулирования, а также методом регулятивного воздействия на валютные отношения.

Список литературы

1. Ивасенко А.Г. *Мировая экономика: учебное пособие* / А.Г. Ивасенко, Я.И. Никонова. – М.: КНОРУС, 2010.
2. Федеральный закон от 10.12.2003 N 173-ФЗ (ред. от 04.11.2014) «О валютном регулировании и валютном контроле» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2015).
3. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 05.05.2014) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2014).
4. «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 31.12.2014) (с изм. и доп., вступ. в силу с 11.01.2015).
5. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 31.12.2014) (с изм. и доп., вступ. в силу с 11.01.2015).

МИРОВОЙ РЫНОК СЛИЯНИЙ И ПОГЛОЩЕНИЙ: ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Козко И.А., Никонова Я.И.

Сибирский государственный университет путей сообщения, Новосибирск, e-mail: Ya_shka@ngs.ru

На сегодняшний день в условиях нестабильности экономики и крайне сложной политической ситуации, не каждая международная корпорация способна выполнять запланированные объемы производства и получать выгоду от своей первостепенной деятельности. Именно поэтому, сегодня мы можем наблюдать тенденцию роста сделок на рынке слияний и поглощений (англ. Mergers and Acquisitions, M&A). В условиях санкций, многие компании вынужденно прибегают к слиянию или поглощению своих финансовых активов, чтобы дать «глоток воздуха» привычной деятельности корпорации. Существуют определенные мотивы, опираясь на которые, корпорация либо приобретает другую компанию, либо объединяется с ней для сотрудничества. К таким мотивам можно отнести:

- покупку действующей в интересующей отрасли фирмы – типичный путь диверсификации;
- покупка позволяет фирме немедленно получить полный набор ресурсов, требующихся для достижения конкурентных преимуществ в новой для фирмы отрасли [4].

В свою очередь существуют и потенциальные выгоды от M&A, а именно: скорость (быстрое расширение на отраслевом или географическом рынке); доступ к дополнительным активам; удаление потенциального конкурента; расширение и модернизация корпоративных ресурсов (синергия – когда сумма слагаемых больше, чем отдельные компоненты).

К недостаткам слияний и поглощений относят: относительно высокую стоимость поглощения (премия в 30 и более% к текущему курсу акций); ненужные дополнительные бизнесы (продать сложно); сложности интеграции и управления купленными компаниями (половина поглощенных фирм позже обратно продается); большие обязательства [2].

Как считает «Эксперт», согласно опубликованным подсчетам, за первые три месяца 2014 года объем мирового рынка слияний и поглощений превысил 2,66 трлн долларов, что на 60% больше, чем в аналогичный период 2013 года. Одновременно выросло количество сделок на сумму выше 5 млрд или боль-

ше, также достигнув нового максимума [1]. В этом году наиболее активны энергетические и электроэнергетические компании. Они провели уже сделки по слияниям и поглощениям на 376,2 млрд долларов за последние девять месяцев – это на 56% больше по сравнению с аналогичным периодом 2013 года. [1] Одними из крупных сделок в этой отрасли стали следующие: «Альянс-Ойл» в сентябре 14 года продал 60% пакета ОАО «ННК-Актив» структуре ННК Эдуарда Худайнатов, оценочная стоимость сделки 2400,0 млн \$; также в июле 2014 года ОАО «НК «Роснефть» приобрело 100% активов Weatherford International по бурению и ремонту скважин у Weatherford International Inc., стоимостью 398,3 млн \$. Очень активны и компании сектора здравоохранения – они также демонстрируют самые высокие темпы роста данного показателя с начала его расчета в 1980 году. В этом году уже объявлено об их сделках на 368,6 млрд долларов.

На сегодняшний день сделки M&A поддерживаются растущими объемами банковского кредитования, с более благоприятными условиями для заемщика, особенно для больших сделок. Кроме того, корпорации владеют рекордно высоким уровнем наличных, которые они должны либо выплатить акционерам, либо инвестировать в существующие операции или использовать для приобретения новых предприятий.

В целом, опираясь на мнение «Эксперта», можно отметить, что цикл роста M&A запущен. Активность одних корпораций заставляет другие также вовлекаться в этот процесс: во многих отраслях число игроков сокращается, и чтобы выжить, фирмам приходится наращивать силу. [1] Увеличение числа и размера сделок по слияниям и поглощениям заметно во многих секторах от энергетики до здравоохранения. Многие эксперты полагают, что и на будущий год эта тенденция сохранится, ведь 36% компаний по всему миру заявили о своих планах по осуществлению M&A сделок в течение 2015 года по сравнению с 31% компаний в 2014 году. Впрочем, не все уверены в продолжении бума слияний и поглощений. Как отмечает WSJ со ссылкой на инвестбанкиров, циклы активности на рынке M&A часто неустойчивы и непредсказуемы, рынок может остановиться столь же быстро, как разогнался. Часть инвесторов опасается, что фондовый рынок переоценен и его скоро ждет коррекция, тогда настрой компаний на M&A быстро переменится.

Список литературы

1. Королева А. Время слияний. «Expert Online» 02.10.2014, 12:11. [Электронный ресурс] URL: <http://expert.ru/2014/10/2/vremya-sliyanij/> – (дата обращения 10.12.2014).
2. Лаптев Ю. Современная специфика рынка слияний и поглощений в России – возможности и риски [Электронный ресурс] URL: <http://www.slideshare.net/varlamovdenis/ss-1618143?related=1> – (дата обращения 11.12.2014).
3. Международное Исследование Бизнеса Грант Торнтон 2014. «Международный рынок слияний и поглощений 2014». [Электронный ресурс] URL: <http://www.slideshare.net/GrantThorntonRussia/marport-2014-rus> (дата обращения – 11.12.2014).
4. Ивасенко А.Г. Мировая экономика: учебное пособие / А.Г. Ивасенко, Я.И. Никонова. – М.: КНОРУС, 2010.

РАЗВИТИЕ РОССИЙСКО-УКРАИНСКИХ МИГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В ПЕРИОД ПОЛИТИЧЕСКОГО КРИЗИСА В УКРАИНЕ

Кузьменко К.А., Никонова Я.И.

Сибирский государственный университет путей сообщения, Новосибирск, e-mail: Ya_shka@ngs.ru

С момента распада СССР Россия была крупнейшим центром украинской иммиграции и страной с самой большой украинской диаспорой в мире. Однако в последние годы стала прослеживаться отчетливая тенденция к уменьшению доли украинцев в россий-

ском населении. Согласно данным переписей, с 1989 по 2002 гг. количество этнических украинцев в России сократилось с 4 млн до 3 млн, а к 2010 г. – до 2 млн человек. Последние исследования украинской эмиграции показывают, что Россия стала менее привлекательной как для переселения на постоянное место жительства, так и для временных заработков: с 2010 г. в страны Запада выезжает больше мигрантов из Украины, чем в Россию. Наиболее популярными направлениями для постоянной миграции стали США, Канада, Германия и Израиль, для временной работы – Италия, Польша, Чехия, Испания и Португалия [1].

Совершенно новое значение для России приобрели миграционные связи с Украиной, которая имеет все шансы и выйти по числу мигрантов на первое место. На начало июля в РФ уже находилось около 1,9 млн граждан Украины. Не все из них являются трудовыми мигрантами. 100 тыс. чел. получили статус беженца и размещены во временных лагерях и базах. 500 тыс. чел. не обращались за статусом беженца, но въехали в Россию без обратного билета, рассчитывая пожить у родственников и знакомых. Среди переселенцев из «горячих точек» типа Славянска большинство составляют женщины с детьми и пенсионеры, мужчин крайне мало. Более того, массированные удары авиации и артиллерии украинской армии по жилым кварталам и населенным пунктам, а также целенаправленное разрушение объектов инфраструктуры создают все условия для того, чтобы количество переселенцев из восточных областей Украины в РФ многократно возросло [2].

Возможны следующие последствия политического кризиса на Украине. Во-первых, это приведет к усилению притока в Россию украинских граждан. Это связано с тем, что большинство жителей Донецка и Днепропетровска опасаются за свою безопасность. Важно отметить также, что по данным Федеральной Миграционной Службы, в Россию мигрируют около 1,5 млн украинских граждан, которые приезжают в страну с целью трудоустройства. В основном, прибывшие мигранты устраиваются работать в неформальный сектор экономики, т.е. они трудоустраиваются неофициально. В результате им присваивается статус «нелегальные мигранты». Во-вторых, уже происходит усиление притока на ПМЖ в Россию тех, кто не решался на переезд. Как правило, многие сейчас ждут, что Россия предложит украинцам упрощенный порядок получения российского гражданства. В-третьих, украинский кризис негативно сказался на положении украинских мигрантов, работающих уже в России. У большинства из них на Украине остались семьи, но они боятся уехать обратно, опасаясь, что не смогут вернуться на работу.

В начале 2014 года, в действие вступил закон, который позволяет гражданам стран СНГ (с которыми установлен безвизовый режим въезда) находиться на территории России лишь 90 суток в течение каждого полугодия. То есть, пробыв в России 3 месяца, иностранный гражданин обязан выехать на 3 месяца на родину. Только после этого он имеет право опять приехать в Россию. Если иностранный гражданин превысил срок пребывания в России, то ему будет запрещен въезд в Россию на три года. Прежде всего, этот закон ввели с целью борьбы с нелегальными мигрантами, о чем было сказано выше. Для решения этой проблемы, иностранным гражданам начали выдавать специальные документы «патенты», дающие право на трудоустройство. Как результат, уже по истечении первого квартала 2014 года, за «патентами» обратилось более 35 тыс. украинских граждан. Все это хорошо, так как благодаря этому документу, иностранный гражданин приобретает статус легально работающего. Единственный минус, это то, что патент в принципе не