

**ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОГО
РЫНКА СТРАХОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ
ГЛОБАЛЬНЫХ ПРОЦЕССОВ МИРОВОЙ
ЭКОНОМИКИ**

Сюбаев М.Х.

ФГБОУ ВО «Российский государственный социальный университет», Москва, e-mail: syubaev.m@mail.ru

Российский страховой рынок можно отнести к развивающимся рынкам по ряду причин, в том числе и по совокупному объему страховых премий. Так, например, по итогам 2015 года совокупный объем страховых премий составил всего 1023,8 млрд. руб. (14,05 млрд. долл. США), в том числе по добровольному страхованию 777,6 млрд. руб. – 76%, (10,669 млрд. долл. США), из них по страхованию жизни 129,7 млрд.руб. – 12,7% (1,78 млрд. долл. США), по страхованию иному, чем жизнь – 647,9 млрд. руб. – 63,3% (8,89 млрд. долл. США), в том числе по ДМС 128,9 млрд. руб. – 12,6% (1,77 млрд. долл. США), а также по обязательному страхованию 228,1 млрд. руб. – 22,3% (3,13 млрд. долл. США), в том числе по ОСАГО 218,69 млрд. руб. – 21,4% (3 млрд. долл. США) [7].

В то же время объем глобального рынка страхования в 2015 году вырос до 4,554 трлн.долл. США (+3,8%), в т.ч. по страхованию жизни получено 2,534 трлн. долл. США, по рисковому страхованию 2,020 трлн. долл.США. Для сравнения совокупный объем страховых премий по итогам 2015 года в США составил 1,316 трлн. долл. США, в Японии – 450 млрд. долл. США, в Китае – 387 млрд. долл. США [8].

Развитый страховой рынок – источник финансовых ресурсов и позволяет аккумулировать значительные суммы от продажи страховых продуктов. По экспертным оценкам в настоящее время за рубежом страхуется свыше 90% всех рисков, в том числе страхование жизни занимает более 57%, и 43% – другие виды страхования.

Российский страховой рынок предлагает широкий ассортимент страховых продуктов, условия страхования в России, естественно, отличаются от зарубежных и учитывают соответствующие риски и статистику. Например, значительно разнятся условия страховых полисов в части добровольного медицинского страхования в РФ и в странах Евросоюза, в частности в сроках страхования, видов страховых медицинских услуг, места оказания услуг.

Таблица 1

Сравнительная информация по видам страхования в России и зарубежных странах

Объекты страхования	Россия	Другие страны
1. Страхование домашних животных	Страхуют, в основном, животных ценных пород, состоящих в клубах и участвующих в выставках и соревнованиях. Существует страхование животных, которых выращивают для продажи в фермерских хозяйствах, страхование крупного рогатого скота, а также пчел в ульях. Базовое предложение не предполагает ветеринарное обслуживание, что очень важно для животных и их обладателей. Нет специальных программ для страхования домашних животных, т.к. нет должной правовой базы по содержанию и ответственности за домашних питомцев.	В США предлагается ряд страховых программ животных, включающий множество дополнительных услуг. Например, базовый (основной) пакет включает в себя необходимые прививки, плановые осмотры у ветеринара, несчастные случаи, кастрацию, стерилизацию и прочие медицинские услуги. Дополнительно можно выбрать санитарное обслуживание конуры или клетки животного, справки в случае транспортировки животного в другую страну и даже страховку на случай гибели вследствие теракта.
2. Страхование частных коллекций	Рынок страхования искусства недостаточно развит. Отсутствует страхование ответственности галерейщиков и аукционных домов. Законодательство РФ не предусматривает, чтобы комиссионная вещь в обязательном порядке страховалась за счет комитента. Рынок антикварных частных коллекций закрытый и анонимный, а страхование предполагает раскрытие полной информации, что не устраивает стороны торговли.	В Европе этот вид страхования развит, так как имеются специализированные организации-посредники, представляющие интересы частных коллекций.
3. Страхование денег	Данный вид страхования ограничен следующими сферами: – страхование денег на время хранения в кассах, сейфах, банкоматах; – страхование инкассации (данное направление – второе по количеству продаж и первое по размеру стоимости страховки); – возмещение упущенной выгоды. Данный вид страхования не является обязательным, поэтому в России застрахованных инкассаторских компаний около 40%. При наличии страхования денег в процессе инкассации и в банках требования к оборудованию кассы и инкассаторскому оборудованию снижаются.	Традиционный вид страхования. Выделяют три наиболее развитых рынка: а) Великобритания, которая обслуживает более 30% всех договоров Европы (в дочерних филиалах), остальные 70% в ее компаниях перестрахованы; б) США (100% страхование инкассаторскими службами); в) Германия.
4. Страхование от увольнения (потери работы)	Данная практика недостаточно развита, ведется дискуссия в данном вопросе в силу большого числа разногласий между заинтересованными сторонами. Теоретически данная страховая программ предполагает получение страховой выплаты в случаях значительного сокращения зарплаты или потери работы по причине сокращения штатов, ликвидации организации-работодателя и постановке на учет по безработице. Данный вид страхования в основном ориентирован за заемщиков банков с целью снижения рисков по невыплате кредитов. Высокие риски для страховщиков на российском рынке труда. Не развитое трудовое законодательство в данном вопросе.	В странах Западной Европы, США и Канады страхование от увольнения развитое, востребованное направление.
5. Страхование частей человеческого тела	Относят к эксклюзивным страховым услугам. Не носит массовый характер. Эксперты отмечают востребованность и развитие данного направления в ближайшем будущем.	Представители шоу-бизнеса и спорта, все те, кто получает доход от эксплуатации собственного тела, заинтересованы в данном виде страхования. Данный вид страхования востребован и популярен у людей, склонных к пластическим операциям. Многие страховщики в своих рекламных целях страхуют знаменитостей с целью привлечь внимания к своему страховому бизнесу.

Подводя итог, можно сделать вывод, что страховщики во всем мире с осторожностью относятся к новым страховым продуктам, предпочитая развивать традиционно существующие, адаптировать их к новым условиям и новым рискам. Российский страховой рынок считается открытым для доступа и вхождения иностранных страховщиков. Деятельность иностранных страховых брокеров на территории РФ не допускается, за исключением осуществления посреднической деятельности в качестве страхового брокера по перестрахованию

Список литературы

1. Гизятова А.Ш., Глазкова Г.В. Отражение в бухгалтерском учете страхователей полученных страховых выплат // Аудит и финансовый анализ. – М. – № 4. – 2010. С. 85–91.
2. Гизятова А.Ш., Глазкова Г.В. Особенности отражения в бухгалтерском учете страхователей начисленных и уплаченных

страховых премий // Аудит и финансовый анализ. – 2011. – № 3. – С. 26–34.

3. Гизятова А.Ш., Глазкова Г.В. Особенности отражения страховых операций в бухгалтерском учете страхователей: Методические рекомендации. Рекомендовано НИ «Институт профессиональных бухгалтеров Московского региона». – М.: Издательский дом БИИФ, 2011.

4. Гизятова А.Ш. Страхование гражданской ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств по договору о реализации туристского продукта // Аудит и финансовый анализ. – М. – 2016. – № 2. – С. 403–406.

5. Гизятова А.Ш. Кризис может и должен оздоровить компании // Экономический анализ: теория и практика. – 2009. – № 16 (145). – С. 38–41.

6. Официальный сайт Центробанка России. [Электронный ресурс]. – URL: http://www.cbr.ru/finmarkets/?prtid=sv_insurance.

7. Официальный сайт Центробанка России. [Электронный ресурс]. URL: http://www.cbr.ru/finmarkets/files/supervision/review_insure_040516.pdf.

8. Сайт журнала «Фориншурер». [Электронный ресурс]. – URL: <http://forinsurer.com/news/16/07/18/34055>.

Секция «Актуальные вопросы современного менеджмента», научный руководитель – Лунина Т.А., канд. экон. наук, доцент

К ВОПРОСУ О «ПЕРЕПРОИЗВОДСТВЕ» МЕНЕДЖЕРОВ В РОССИИ

Бахтина О.А., Никонова Я.И.

Сибирский государственный университет путей
сообщения, Новосибирск, e-mail: Olya_bahtina@inbox.ru

Бурный рост общественного производства в нашем веке провоцирует стремительное развитие менеджмента, как науки, так и профессии. На настоящий момент в России много различных организаций, которым требуется управляющий коллективом персонал. Но, не смотря на это, бытует мнение, что в России учебные заведения слишком много выпускают менеджеров. В нашем исследовании мы хотим опровергнуть данное утверждение.

Социально-экономические и гуманитарные науки имеют стойкую тенденцию к сохранению востребованности у абитуриентов.

Согласно результатам кампании 2015 года, больше всего абитуриенты стремились изучать экономику. На втором месте менеджмент, на третьем – лечебное дело, далее – юриспруденция. При этом в прошлом году из общего количества бюджетных мест, которые были распределены по вузам, на экономику и управление приходилось всего 10,1%, а 89,9% были платными.

Немного падает спрос на экономику и управление, потому что со всех страниц говорится о переизбытке экономистов и менеджеров.

Эти данные косвенно подтверждаются результатами мониторинга трудоустройства выпускников вузов, в котором проанализированы данные по трудоустройству и средней заработной плате. Мониторинг был проведен среди выпускников вузов 2014 г. по итогам их трудоустройства в 2015 г.

Среди ведущих специальностей и направлений по трудоустройству – ядерная энергетика и технологии, сестринское дело, фармацевция, электро- и теплоэнергетика, химические технологии.

Хуже всего трудоустраиваются выпускники с юридическим и экономическим образованием: почти 40% юристов и около 20% тех, кто обучался по направлению «Экономика и управление», не находят себя на рынке труда в первый год после выпуска.

Эти направления подготовки являются самыми многочисленными по количеству нетрудоустроившихся выпускников.

Наиболее высокий показатель средней ежемесячной заработной платы у выпускников-инженеров.

К ключевым трендам кампании-2016 Рособрандзор относит снижение интереса к экономическим и юридическим специальностям и рост желающих получить профессию инженера и педагога.

Минобр сформулировал запрос от государства – в ближайшее время России понадобится больше педагогов, медиков, инженеров в сферах ИТ, электроники, ядерной энергетике, авиации, ракетостроения. Поэтому и число бюджетных мест в вузах по этим направлениям в 2016 году увеличилось. 47% всех бесплатных вакансий отдано будущим инженерам, 9% – педагогам (в 2017 году для двух этих направлений государство зарезервирует 60% бюджетных мест).

Таким образом, гипотеза нашего исследования – «переизбыток экономистов и менеджеров в России» – это миф. Попробуем опровергнуть этот миф.

Для этого воспользуемся данными того же самого мониторинга но в разрезе отраслей наук. По данным мониторинга мы можем увидеть, что выпускники по направлению: «Экономика и управление» трудоустраиваются не хуже других выпускников отраслей науки – «науки об обществе».

Несмотря на то, что пропагандируется идея о перепроизводстве менеджеров, профессия менеджера входит в топ-10 самых престижных профессий 2015 года, а так же являются одной из самых востребованных профессий в настоящее время.

Довольно трудно давать какие-либо прогнозы о том какие профессии будут востребованы в мире в 2020 году, ведь современный рынок труда очень гибкий и динамичный, напрямую зависит от макроэкономической ситуации и направлений развития технологий. Но с другой стороны, он довольно статичный, так как реорганизация направлений профессиональной подготовки в учебных заведениях занимает довольно много времени. Менеджеры так же входят в список профессий, которые будут востребованы в будущем.

Для опровержения тезиса о «перепроизводстве менеджеров» нами произведены простые расчеты. В России сейчас функционирует более 4 млн. коммерческих организаций. В сфере управления на разных уровнях занято более 10 млн. человек. Ежегодно выпускается примерно 2 млн. выпускников вузов, среди которых по направлению «Менеджмент» около 200 тыс. человек. Следовательно, процесс обновления квалифицированных кадров в сфере управления идет со скоростью 50 лет.

Данные расчеты, хотя и носят ориентировочный характер, но однозначно опровергают миф о перепро-